

DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL



STRATÉGIE COMMERCIALE

Élaboration et exécution de la stratégie ; pilotage des ventes, alliances et partenariats

Mise en place des processus commerciaux, optimisation de l'organisation commerciale

Outils de vente : Réponses AO, capitalisation, structuration argumentaire de vente, CRM

Recrutement et coaching de l'équipe commerciale ;

Audits de fonctionnement

Internationalisation

CROISSANCE EXTERNE

Accompagnement pour fusions acquisitions

Assistance à la création de JV



MARKETING & COMMUNICATION

Analyse du positionnement marché, 4 P, plan marketing

Approche par SWOT, PESTEL, ...

Transformation digitale, stratégie Web marketing, SEO

SECTEURS D'ACTIVITÉ

Entreprises en B2B

SSII, Services aux entreprises

Editeurs de logiciels

TPE / PME / Startups



VOUS AVEZ UNE PROBLÉMATIQUE POUR TOUS CES SUJETS, OU SEULEMENT UNE PARTIE ?

CONTACTEZ-NOUS, NOUS ADAPTERONS NOS SOLUTIONS A VOS ATTENTES ET VOS BESOINS